

Het Strategisch Partnerschap

Samen sterk voor
een beter resultaat

UNETO-VNI

UNETO-VNI geeft bedrijven en organisaties de mogelijkheid strategisch partner te worden van een of meer van haar vakgroepen. Binnen de vakgroepen komt u in contact met bedrijven die nauw betrokken zijn bij uw vakgebied. Samen met hen kunt u bijvoorbeeld kennis uitwisselen, producten ontwikkelen en belangen verdedigen.

UNETO-VNI is één van de grootste werkgeversorganisaties van ons land. De organisatie vertegenwoordigt ruim 6.000 bedrijven in de installatiebranche en de technische detailhandel. Om onze en uw slagkracht te vergroten, zoeken we binnen ons netwerk bedrijven die als strategisch partner kunnen versterken. Strategisch partners zijn de bedrijven waarmee we regelmatig optrekken maar die geen regulier lid van onze organisatie kunnen zijn.

Slagkracht

Samen optrekken met onze vakgroepen betekent winst voor u als strategisch partner en winst voor onze bedrijven. Al onze vakgroepen werken aan het verbeteren van het imago van hun bedrijfstak. Ook vergroten zij hun slagkracht door hun netwerken uit te breiden en hun kennis te vergroten. Doelen die ook voor u van belang zijn. Samen kunnen we deze doelen sneller bereiken.

Vakgroepen

En wat zijn nu die vakgroepen van UNETO-VNI? Vakgroepen verenigen ondernemers die een bepaalde markt of techniek gemeen hebben. Gezamenlijk bundelen zij hun krachten om hun vakmanschap op een hoger plan te brengen. Het ondernemen staat centraal. Begin 2005 kennen wij zestien vakgroepen, zoals Technische Automatisering, Elektro Installatiebedrijf, Sanitair of Klimaattechniek en Duurzame Techniek. Het aantal bedrijven dat lid is van een vakgroep kan variëren van enkele tientallen tot ruim zeventienhonderd. Zij zijn verantwoordelijk voor 70 à 80 procent van de omzet in hun markt.

Strategisch partners

Wie ontmoet u in een vakgroep? U vindt daar een groot scala aan vakgenoten en treft er steeds vaker strategisch partners aan.

Onder strategisch partners verstaan wij bedrijven die nauw zijn betrokken bij het vakgebied van een of meerdere vakgroepen. Denk aan fabrikanten en leveranciers, maar ook aan adviseurs, groothandels, normering- en certificeringinstanties, vakbladen, kennisinstituten of opdrachtgevers.

Als strategisch partner speelt u een belangrijke rol in de vakgroep van uw keuze. Via bijeenkomsten, nieuwsbrieven en websites komt u in nauw contact met onze bedrijven. U kunt samenkomsten zoals ledenvergaderingen en themabijeenkomsten bezoeken. U heeft toegang tot informatie, producten en diensten van de vakgroep. En, op uitnodiging, kunt u deel uitmaken van werkgroepen of commissies.



De voordelen van een Strategisch Partnerschap

Samen producten ontwikkelen

Bij UNETO-VNI komt u als strategisch partner in contact met bedrijven die voorop lopen in het aanbieden en toepassen van nieuwe producten, diensten en concepten.

Als u een fabrikant of onderzoeksinstelling bent die nieuwe producten en diensten ontwikkelt, is vroegtijdig contact met installateurs zeer nuttig. Installateurs hebben in hun dagelijks werk met nieuwe producten te maken. Ook hebben zij een direct contact met de klant, of dat nu een privé-persoon is of een bedrijf. Installateurs weten wat deze klanten van een product verwachten. Als u met hen vooraf uw product doorspreekt, kan dat problemen voorkomen. Waardoor u kosten bespaart en de time to market van een product aanzienlijk verkort.

Kennis uitwisselen

In onze vakgroepen ontmoet u bedrijven die constant activiteiten ontplooiën om hun vakmanschap op een hoger plan te brengen. Daartoe spelen ze in op ontwikkelingen in de markt. Als strategisch partner kunt u kennis uitwisselen over de laatste technische ontwikkelingen en maatschappelijke trends die voor uw bedrijf van belang zijn. Samen kunnen we beter het belang inschatten van nieuwe technieken en producten en van veranderingen in regelgeving voor markt, milieu en techniek.

Omdat u in de vakgroep onze leden goed leert kennen, komt u ook veel te weten over de opvattingen, plannen en werkprocessen van bedrijven waarmee u geregeld te maken heeft.

Peter Koopman
is technisch manager bij Supair BV.

“Supair is al ruim tien jaar dé producent van LU luchtgordijnen. Maar ook van luchtverwarmers, luchtreinigingssystemen, luchtverdeelsystemen en vonkendetectie- en blussystemen. Veel van onze aandacht gaat uit naar productontwikkeling, Supair heeft al heel wat innovaties en patenten op haar naam staan. Omdat we vanaf januari 2005 onze luchtgordijnen zelf leveren, wordt de afstand tot de installateur kleiner. Daarom is Supair strategisch partner geworden van UNETO-VNI. Als producent stellen we graag onze kennis beschikbaar. En voor al onze luchtgordijnen en andere systemen kunnen we een vraagbaak zijn. Van installateurs hebben we bijvoorbeeld geleerd dat snelheid van werken voor hen belangrijk is: daarom leveren we onze producten nu Plug & Play met montagebeugels en voorgeïnstalleerde besturing. Ook gaan voor installateurs totaaloplossingen voor verwarming en ventilatie een steeds grotere rol spelen. Onze producten passen daar perfect bij. Met onze ondersteuning kunnen installateurs oplossingen vinden die hen met kop en schouders boven de rest laten uitsteken.”



Contact leggen

Het bestuur van een vakgroep heeft goede contacten met collega-bestuurders, andere ondernemers-organisaties en overheidsinstellingen. Dat kunnen contacten zijn die zich uitstrekken van Nederland via Europa tot in de hele wereld. Vakgroepen brengen de belangrijkste partijen in kaart die betrokken zijn bij ontwikkelingen in hun markt. Zo ontdekt u naast de vakgroepbedrijven nog meer organisaties waarmee u kunt communiceren en samenwerken om grip op deze ontwikkelingen te krijgen. En natuurlijk kunt u samen met onze leden een sterkere vuist maken tegenover instanties in binnen- en buitenland.

Het strategisch partnerschap

Verschillende van onze vakgroepen geven u de kans strategisch partner bij hen te worden. U kunt een uitnodiging ontvangen voor het partnerschap. Maar u kunt ook zelf laten weten dat

u belangstelling heeft om partner te worden. Overweegt u het strategisch partnerschap, neem dan contact op met de manager van de vakgroep van uw keuze: tel. 079 - 3250650 of fax 079 - 3250668.

U kunt partner worden van meer dan één vakgroep. Als u zelf interesse toont in het partnerschap van een vakgroep, dan zullen wij u laten weten of deze vakgroep het strategisch partnerschap aanbiedt.

Als partner heeft u toegang tot bijeenkomsten, werkgroepen, commissies, informatie, producten en diensten van een vakgroep. Er zijn voor een strategisch partner maar enkele beperkingen. U hebt geen stemrecht bij ledenvergaderingen en u kunt geen bestuursfuncties vervullen. De kosten van het partnerschap komen ten goede aan de activiteiten van de vakgroep.

Strategisch partner wordt u voor de duur van een jaar. Het partnerschap wordt stilzwijgend verlengd als wij geen opzegging van u ontvangen voor 1 oktober van het lopende jaar.

Even voorstellen:
UNETO-VNI

UNETO-VNI is de ondernemersorganisatie voor de installatiebranche en de technische detailhandel. Tot onze vereniging behoren verschillende soorten ondernemingen: van internationaal opererende installatieconcerns tot relatief kleine familiebedrijven. Wij kennen twee groepen bedrijven als leden. Aan de ene kant bedrijven in de installatiebranche en aan de andere kant detailhandelsbedrijven die zich bezig houden met de verkoop van technische producten en diensten aan consumenten.

UNETO-VNI's missie: een toekomstvisie ontwikkelen over de maatschappelijke en technologische ontwikkelingen die voor de leden relevant zijn. Met deze visie kunnen wij onze leden ondersteunen en het aanzien, het rendement, de continuïteit en de maatschappelijke waarde van de installatiebranche en de technische detailhandel bevorderen.



INSTALLATIEBEDRIJVEN

De installatiebedrijven zijn actief op verschillende vakgebieden. Sommige van de bedrijven zijn echte specialisten terwijl anderen meerdere disciplines of zelfs alle installatiedisciplines aanbieden. In grote lijnen beslaat het werkkerrein van de aangesloten installatiebedrijven de vakgebieden Werktuigkunde, Sanitair, Elektrotechniek en ICT.

In de installatiesector zijn ongeveer 10.000 bedrijven werkzaam, waarvan ruim 5.000 eenmansbedrijven. Vooral de bedrijven met personeel zijn aangesloten bij onze vereniging. In totaal zijn dat zo'n 5.000 bedrijven. Samen bieden ze werk aan ongeveer 110.000 werknemers. De waarde van de totale productie in de installatiesector bedroeg in 2004 ruim 12 miljard euro. De bedrijven zijn vooral aan de slag in drie marktsegmenten: woningbouw, utiliteitsbouw en industrie.

Onze vakgroepen

Elke vakgroep van UNETO-VNI formuleert een visie op z'n vakgebied en op de markt waarin z'n ondernemers actief zijn. Uit deze visie volgt beleid. Omdat de leden veel vrijheid hebben bij het formuleren van dat beleid, ontwikkelt elke vakgroep eigen prioriteiten en activiteiten. De beleidsmedewerkers en vakgroepmanagers ondersteunen hen daarbij. Daarbij fungeert de vakgroepmanager tevens als schakel tussen de ondernemers en het secretariaat van UNETO-VNI. Maar het blijven altijd de ondernemers die de dienst uitmaken, in lijn met het algemene beleid van onze organisatie.

De vakgroepen hebben veel activiteiten gemeen. Allemaal onderzoeken zij de markt en verzorgen ze PR voor hun leden. Ze werken aan het verbeteren van het imago van hun bedrijfstak en stimuleren onderlinge contacten en kennis-

uitwisseling. Vaak organiseren ze scholing en opleidingen en besteden ze aandacht aan certificering en keurmerken. Van groot belang is ook een constante interesse in nieuwe producten, diensten en technieken. Alle vakgroepen houden die nauwkeurig onder de loep en onderzoeken de waarde ervan voor hun werkkerrein.

Begin 2005 kennen wij 16 vakgroepen. Tien binnen het vakgebied 'Elektrotechniek en ICT' en vijf binnen 'Werktuigkunde en Sanitair'. De Vakgroep Jonge Ondernemers is een uitzondering: daarin vindt u ondernemers uit beide vakgebieden. Onze vakgroepen kennen in totaal rond de 3600 leden. Een korte beschrijving van de vakgroepen is verderop te lezen. De genoemde aantallen leden zijn van 1 januari 2005 - het zijn afgeronde aantallen.

Overzicht

Vakgebied 'Elektrotechniek en ICT'

| |
|--------------------------------------|
| Vakgroep Technische Automatisering |
| Vakgroep Beheer en Inspectie |
| Vakgroep Beveiliging |
| Vakgroep Bliksembeveiliging |
| Vakgroep Elektro Installatiebedrijf |
| Vakgroep ICT |
| Vakgroep Lichtreclame |
| Vakgroep Domotica System Integrator |
| Vakgroep Elektromechanisch Onderhoud |
| Vakgroep Infratechniek |

Vakgebied 'Werktuigkunde en Sanitair'

| |
|---|
| Vakgroep Klimaattechniek en Duurzame Techniek |
| Vakgroep Verhuur en Service van Energietoestellen |
| Vakgroep Riooltechniek |
| Vakgroep Projectmatig Sanitair Installateurs |
| Vakgroep Sanitair |

Beide Vakgebieden

| |
|-------------------|
| Jonge Ondernemers |
|-------------------|

Beide Vakgebieden

Vakgroep Jonge Ondernemers

Jonge ondernemers: vol enthousiasme en op zoek naar kennis en nieuwe vaardigheden. De 160 leden van deze vakgroep zijn ondernemers tussen de twintig en veertig jaar - of aankomend directeuren en bedrijfsleiders. Zij komen uit kleine en grote bedrijven. Detaillisten zijn vertegenwoordigd, evenals bedrijven voor de installatie van sanitair en bedrijven uit de elektrotechnische en werktuigkundige hoek. Op weg naar een geslaagd ondernemerschap ondersteunen zij elkaar en volgen zij cursussen en trainingen.

Vakgroepmanager:

N. Hameeteman, n.hameeteman@uneto-vni.nl

Ronald Bossink
is directeur-eigenaar van Overhuys Verlichting BV.

“Wij zijn een verlichtingsfabrikant van vooral fluorescentie-armaturen die gebruikt worden in de lichtreclame en de display-industrie. Wij geloven erg in de LED-technologie die we veel gebruiken in ons ontwikkelingswerk. Met onze innovatieve producten hebben we al prijzen gewonnen. Onze contacten met de Vakgroep Lichtreclame zijn de laatste jaren steeds beter geworden. Als strategisch partner hopen we die band nog verder aan te halen. Momenteel schakelen bedrijven ons vaak vrij laat in bij projecten. We moeten dan snel oplossingen bedenken. Hebben wij eerder en vaker overleg met hen dan kunnen lichtreclamebedrijven makkelijker profiteren van al onze expertise en producten. En ook van onze mogelijkheden om veel op maat te maken. Omdat wij lid zijn van het lichtconsortium, kunnen we ook onze knowhow omtrent normen gaan overdragen. Maar kennis uitwisselen heeft natuurlijk twee kanten. Van installateurs leren we wat eenvoudig te plaatsen is. En van ons leren ze wat er niet allemaal voorhanden is aan goed installeerbare producten. Kortom, een win-win situatie.”



Vakgebied 'Elektrotechniek en ICT'

Vakgroep Technische Automatisering

Kermisattracties of intelligente gebouwen: zonder besturingssysteem functioneren ze niet. De vakgroep vertegenwoordigt 110 bedrijven die besturingen bouwen voor productieprocessen, machines en gebouwen. Ook installeren zij ze ter plaatse. Tot in alle uithoeken van de wereld hebben Nederlandse bedrijven deze systemen geïnstalleerd - variërend van besturingen voor koekjeslijnen tot en met kermisattracties, en van machinebesturing tot intelligente gebouwen. De vereiste technologie hiervoor is in een stroomversnelling geraakt. Industriële PC's, nieuwe netwerkvormen op basis van Internetprotocollen en nieuwe concepten in besturingsengineering gaan de systemen veranderen. Onze leden krijgen ook steeds meer te maken met technologieën die korte productcycli kennen, terwijl zij de werking van hun producten over de lange termijn moeten kunnen garanderen.

Vakgroepmanager:

W. van der Veere, w.vanderveere@uneto-vni.nl

Vakgroep Lichtreclame

Lichtreclame is een opvallende manier om de eigen identiteit vorm te geven. In onze vakgroep vindt u 30 bedrijven die lichtreclame aanbieden. Hun activiteiten omvatten het aanleggen, wijzigen, (de)monteren, herstellen, beheren, vervaardigen en onderhouden van lichtinstallaties met gasontladingsbuizen van hoge spanning en van algemene installaties voor reclameverlichting met TL, LED of andere lichtbronnen. Onze bedrijven werken vooral voor de utiliteitsbouw en de zakelijke markt. Omdat het gebruik van duurzame technologie de levensduur van lichtreclame verlengt, zal onderhoud een steeds belangrijker deel van de omzet gaan uitmaken. Via onze werkgroep VNG is een bestand met

informatie over gemeentelijk beleid, gemeentelijke regels en gemeentelijke contactgegevens rond lichtreclame opgezet.

Vakgroepmanager:

T. Heemskerk, t.heemskerk@uneto-vni.nl

Vakgroep Beheer en Inspectie

Wetgeving stelt vaak hoge eisen aan installaties. In onze vakgroep vindt u 80 bedrijven die zich bezighouden met de veiligheidsinspecties van elektrotechnische installaties in bedrijven. De ARBO-wetgeving is vaak reden voor de inspecties die plaatsvinden onder het Certificaat van Toezicht. Dit kwaliteitssysteem is in de jaren '90 door UNETO en het ministerie van Sociale Zaken en Werkgelegenheid ontwikkeld. De Arbeidsinspectie stelt een inspectie door een gecertificeerd bedrijf gelijk aan de inspecties die zij zelf uitvoert. Onze bedrijven richten zich ook op het onderhoud van installaties en systemen. Een derde werkerrein is energiebesparing. Handhaving van regelgeving door inspectietaken uit te besteden kan voor de overheid een leidraad voor de toekomst worden. Wat ons vakgebied kansen geeft.

Vakgroepmanager:

W. van der Veere, w.vanderveere@uneto-vni.nl

Vakgroep Beveiliging

Beveiliging wordt steeds meer de eigen verantwoordelijkheid van iedere burger. Onze vakgroep organiseert 350 bedrijven die gebouwen, objecten en terreinen beveiligen met behulp van elektronische beveiligingssystemen. Onze leden zijn allen Borg-gecertificeerd. De bedrijven in de vakgroep blijven het Borg-kwaliteitssysteem verder ontwikkelen. In de vakgroep is een groep bedrijven actief die hun werkerrein hebben uitgebreid met integrale



advisering over veiligheid. Zij hebben methoden om de veiligheidssituatie van klanten compleet en betrouwbaar in kaart te brengen. Ook houden wij de vele wettelijke veranderingen over veiligheid en de gevolgen daarvan scherp in de gaten.

Vakgroepmanager:

W. van der Veere, w.vanderveere@uneto-vni.nl

Vakgroep Elektro Installatiebedrijf

Communicatie, verlichting en verwarming: het valt allemaal weg zonder elektrotechnische voorzieningen. De vakgroep vertegenwoordigt 1750 bedrijven die zich bezighouden met het adviseren, ontwerpen, realiseren, onderhouden, repareren, inspecteren en beheren van elektrotechnische installaties. Onze leden werken in de woningbouw, utiliteitsbouw en industrie, zowel in nieuwbouw als bij renovatie en onderhoud. Naast sterkstroominstallaties bieden zij ook zwakstroominstallaties aan. Zij staan garant voor naleving van verschillende veiligheids- en kwaliteitsregels. Het belang van elektrotechniek als het hart van elk gebouw en werkproces zal verder toenemen. Daarom neemt de noodzaak toe om afnemers goed te informeren over ons vakgebied. De vakgroep wil graag dat z'n leden worden gezien als 'poortwachters' voor de basisnetwerken in woningen, utiliteitsbouw en industrie.

Vakgroepmanager:

R. van der Meer, r.vandermeer@uneto-vni.nl

Vakgroep Bliksembeveiliging

Een blikseminslag kan verwoestende effecten hebben. Onze vakgroep omvat 30 bedrijven die activiteiten verrichten als het ontwerpen, adviseren, aanleggen, wijzigen, demonteren, herstellen, onderhouden en inspecteren van verschillende soorten installaties. Zoals aaringsinstallaties, bliksembeveiligingsinstallaties, overspanningsinstallaties en combinaties daarvan. Wij richten ons vooral op overheden, utiliteitsbouw en de zakelijke markt. Vanwege de mogelijke gevaren van een blikseminslag is het werk van onze bedrijven van groot belang. De vakgroep introduceert nieuwe technieken die de gevolgen van een inslag steeds beter beheersbaar maken.

Vakgroepmanager:

T. Heemskerk, t.heemskerk@uneto-vni.nl

Vakgroep ICT

ICT: al bijna een toverwoord. In onze vakgroep vindt u 115 bedrijven die zijn gespecialiseerd in totaaloplossingen voor netwerkinfrastructuur, netwerkapparatuur en telefoniesystemen. Die zijn bedoeld voor zowel kantoren, woningen als de industriële omgeving. Onze bedrijven ontwerpen, installeren en onderhouden zowel de technische infrastructuur als de werkplek-automatisering. Door het gegroeide belang van ICT nemen installatiebedrijven als de onze een maatschappelijke sleutelpositie in. De vakgroep heeft een onafhankelijk ICT-keurmerk ontwikkeld. Via de European Telecom Services Association zal het ICT Keur zelfs een Europese dimensie krijgen.

Vakgroepmanager:

P. Helmink, p.helmink@uneto-vni.nl



Vakgroep Elektromechanisch Onderhoud

Het belang van elektromotoren is zo groot dat ze continu in werking moeten blijven. De vakgroep omvat 55 bedrijven die zich bezig houden met revisie en onderhoud van deze motoren evenals installatie, vervanging en inspectie ervan. Elektromotoren kunnen elektrisch roterende machines, transformatoren, generatoren, spoelen en mechanisch en elektrisch geregelde aandrijvingen zijn. Onze bedrijven zorgen voor advies, onderhoud en beheer. Ze werken vooral voor de industrie.

Vakgroepmanager:

T. Heemskerck, t.heemskerck@uneto-vni.nl

Vakgroep Domotica System Integrator

Domotica geeft een consument gemakkelijke controle over zaken als verwarming, verlichting, ventilatie of de toegang tot z'n pand. De vakgroep verenigt 90 bedrijven die maatwerkoplossingen leveren voor woonwensen omtrent veiligheid, zorg, comfort, communicatie, energie of ontspanning. Naast advies, ontwerp en installatie van de systemen verzorgen wij ook onderhoud en beheer ervan. De vakgroep neemt deel aan verschillende externe overlegvormen. Die gaan over de toepassing van domotica als geheel, over de kansen als gevolg van de energie- en huurliberalisering, en over de ontwikkeling van toepassingen in ICT, telecom en alternatieve energiebronnen. Door de snelle ontwikkeling van domotica legt de vakgroep een grote nadruk op innovatie.

Vakgroepmanager:

A. van Duijne, a.vanduijne@uneto-vni.nl

Vakgroep Infratechniek

Infratechniek herbergt bij uitstek totaaloplossers. De 60 bedrijven binnen onze vakgroep richten zich op de markt voor elektrotechnische infrastructurele voorzieningen. In de praktijk betekent dat het ontwerpen, aanleggen en onderhouden van een keur aan faciliteiten. Zoals distributie- en transportnetwerken voor energie of telecommunicatie, openbare verlichting, verkeersmanagement, kabeltelevisienetwerken en grote infrastructurele projecten als de Betuweroute of de HSL-lijn. De markt voor infratechniek is volop in beweging. De technologie ontwikkelt zich snel net als het overheidsbeleid, de opstelling van opdrachtgevers en het internationaal marktperspectief. Veel van onze bedrijven proberen hoofdaannemer te worden van grote infrastructurele projecten, wat strenge eisen stelt aan hun kennis en vaardigheden.

Vakgroepmanager:

P. Helmink, p.helmink@uneto-vni.nl

Vakgebied ‘Werktuigkunde en Sanitair’

Vakgroep Klimaattechniek en Duurzame Techniek

Het milieuvriendelijk karakter van verschillende procédés voor klimaattechniek en duurzame techniek hebben voorheen ‘alternatieve’ energiebronnen snel ‘gewoon’ gemaakt. Onze vakgroep omvat 350 bedrijven die zich bezighouden met ontwerp, installatie en beheer van verwarmingsinstallaties en duurzame energiesystemen. Die omvatten verwarmingsketels, zonneboilers, warmtepompen, LTV- en PV-systemen. Ook luchtbehandeling en ventilatie krijgen aandacht. Klimaattechniek en duurzame technieken hebben een sterke ontwikkeling doorgemaakt. Voor mensen is warmte een basisbehoefte. En onze bedrijven kunnen die behoefte op tal van manieren vervullen, waarbij we steeds meer rekening houden met individuele wensen en voorkeuren. Omdat onze moderne technieken vaak nog onbekend zijn, bouwt de vakgroep hierover kennis op bij bedrijven en organisaties op de afzetmarkt.

Vakgroepmanager:

M. van der Helm, m.vanderhelm@uneto-vni.nl

Vakgroep Verhuur en Service van Energietoestellen

Zonder apparaten die energie leveren, staat de voorziening van warmte en warm water stil en komt de veiligheid in het geding. In onze vakgroep vindt u 45 bedrijven die energietoestellen verhuren en er service aan verlenen. Omdat er in Nederland ongelukken gebeuren die te voorkomen zijn door regelmatig energietoestellen te inspecteren, maken wij ons sterk voor regelmatig onderhoud en service van energietoestellen.

Vakgroepmanager:

M. van der Helm, m.vanderhelm@uneto-vni.nl

Vakgroep Sanitair

Sanitair heeft zich ontwikkeld van een noodzakelijke voorziening in de woning tot een trendgevoelig fenomeen. De vakgroep vertegenwoordigt 300 installatiebedrijven die sanitaire ruimtes en installaties voor consumenten ontwerpen. In de vakgroep vindt u zowel kleine als middelgrote installatiebedrijven. Een deel van de leden is zelfstandig showroomhouder, een deel heeft een koppeling met een franchiseorganisatie en een deel heeft geen showroom. Wij stimuleren de samenwerking tussen installateurs met en zonder showroom. Een belangrijke nieuwe ontwikkeling die de vakgroep scherp in de gaten houdt, is digitale informatieverstrekking en verkoop via het Internet.

Vakgroepmanager:

R. van der Meer, r.vandermeer@uneto-vni.nl



Vakgroep Riooltechniek

Riolering: grotendeels onzichtbaar maar van enorm belang. De vakgroep vertegenwoordigt 40 bedrijven die zorgen voor ontwerp, aanleg en beheer van rioleringssystemen in bestaande bouw en in nieuwbouw. Om de branche goed op de kaart te zetten, onderhoudt de vakgroep contacten met vele externe organisaties. De vakgroep werkt onder meer aan het evalueren en aanvullen van de algemene consumentenvoorwaarden. Daarnaast staat het imago van de branche en opleidingen hoog op de prioriteitenlijst.

Vakgroepmanager:

M. van der Helm, m.vanderhelm@uneto-vni.nl

Vakgroep Projectmatig Sanitair Installateurs

Doordachte keuzes voor sanitair geven een bouwproject toegevoegde waarde. In deze vakgroep vindt u 40 voornamelijk middelgrote installatiebedrijven die zich bezighouden met het ontwerpen en realiseren van sanitaire objecten, droge brandleidingen en leidingsystemen voor water, gas, riolering en regenwaterafvoer. Deze bedrijven zijn actief op de professionele markt, zowel voor woningen, woongebouwen als utiliteitsgebouwen. 'Riolering in Torenbouw', 'Sprinklerinstallaties in Woningen' en 'Calculatie Methoden' zijn enkele van onze werkgroepen. In eerdere jaren heeft de vakgroep al methoden ontwikkeld voor gestroomlijnde projectbewaking. Elk kwartaal houdt de vakgroep een conjunctuur-enquête onder de leden.

Vakgroepmanager:

R. van der Meer, r.vandermeer@uneto-vni.nl

Peter Centen
is technisch directeur bij Nathan Import / Export BV.

“Wij zijn fabrieksvertegenwoordiger van verschillende Duitse fabrikanten van producten die onder meer worden toegepast in verwarming- en koelsystemen. Tachtig procent van onze tijd zijn we met installateurs in de weer: we adviseren over projecten en technische zaken. Installateurs komen altijd met veel wensen en eisen voor producten. Zij hebben ook als eerste contact met een opdrachtgever. En wij zijn natuurlijk niet alleswetend! Van de installateurs leren we de nieuwste trends. In 2004 leerden we bijvoorbeeld dat nieuwbouw steeds vaker wordt voorzien van passieve koeling met bodemenergie. Via het Strategisch Partnerschap krijgen we een nog beter contact met installateurs. Daarom hebben we gekozen voor het partnerschap van de Vakgroep Klimaattechniek en Duurzame Techniek.”

